



OPORTUNIDADE DE TRABALHO MARKETING/COMERCIAL

Copywriter

Você é ambicioso? Gosta de negócios? Tem sede de aprendizado? Quer uma oportunidade de ter resultados exponenciais na sua vida pessoal e profissional?

Se sim, tenho uma proposta para você.

A Codirect é uma assessoria estratégica de marketing e vendas, e estamos buscando um Copywriter para escrever com personalidade, de forma persuasiva e utilizando as melhores práticas para tocar o coração dos nossos clientes.

Mas não queremos amigos nas redes sociais, e em nenhum outro canal digital.

Queremos fãs, mas mais do que isso...

Queremos uma legião de seguidores sedentos pelos nossos produtos e serviços.

Já transformamos milhares de empresas, e conseqüentemente nosso trabalho impactou milhões de pessoas direta, ou indiretamente...

Por conta disso, acreditamos que o empreendedorismo é a maior ferramenta de transformação na vida das pessoas, e você pode fazer parte disso.

É importante que você ame negócios, mas mais importante ainda é que você tenha ambição de ganhar dinheiro, e persuadir os clientes a contratar nossos serviços.

Acreditamos que o certo é certo, mesmo que todo mundo esteja fazendo errado e mesmo que ninguém esteja vendo...

Por esse motivo, não confunda persuasão com mentira. A melhor persuasão é aquela que toca o coração do cliente, mas também constrói o desejo de fazer mais e melhor.

Sabemos que contratar a Codirect é a melhor alternativa para quem conhece nosso trabalho, e a sua missão é inspirar essa legião de seguidores a sonhar um dia contratar nossos serviços.

Somos líderes no segmento de mentoria empresarial e vistos como uma Marca de Valor tanto para nossos mentorados como também para os colaboradores - somos uma empresa certificada GPTW (Great Place to Work) e não vamos parar de buscar o melhor para o nosso principal ativo - pessoas!

Temos metas ousadas porque acreditamos na nossa entrega - até 2025 formaremos uma comunidade de 1.000 empresários que juntos terão um faturamento de 1 bilhão de reais por ano e cresceremos, como empresa, 10 vezes mais.

Vamos construir o Grupo do Bilhão com ou sem você, mas se você quer fazer parte disso, precisa merecer...

E para isso, você precisa ser incansável na busca pelo conhecimento e também por alternativas de construir algo jamais sonhado antes...

Se você não tem medo de desafios e acredita que pode somar ao nosso time, vestir a nossa camiseta e compartilhar dos nossos valores - essa pode ser a sua porta de entrada.

Sobre a vaga:

Será o COPYWRITER do time de Marketing, mas buscamos um vendedor de ideias!

Um perfil ousado e criativo, mas com uma veia comercial - com sangue no olho e foco no resultado.

Queremos um vendedor que sabe escrever, e não um escritor que acha que pode vender.

Além disso, valorizamos o português impecável. Qualquer erro na sua comunicação durante o processo seletivo é eliminatório.

E para essa vaga a experiência não será um pré-requisito, mas a boa escrita é fundamental.

Requisitos obrigatórios:

Não necessariamente temos, mas olhamos com bons olhos se você está imerso nesse universo de copywriting.

Essa vaga não é uma aposta.

Entretanto, será legal se você tiver experiência em outros negócios, seja na área de marketing ou comercial, mas a vivência "corporativa" será vista como um diferencial.

Vamos olhar todos os currículos e quem der "match" com a vaga passará para a próxima fase - aqui ficará claro quem atende alguns requisitos acima.

Ficou na dúvida? Releia a vaga e veja onde você se encaixa no perfil e até onde você está disposto a ir para se tornar a pessoa certa e fazer parte da nossa história!

Contrato CLT: a combinar

Benefícios: VT + R\$400,00 VA

Trabalho Híbrido

Horário: 9h às 18h de 2ª a 6ª

Residir em Florianópolis ou região - Trabalho híbrido

CONTATO: paola@codirect.com.br

A OPORTUNIDADE PODE SER FECHADA A QUALQUER MOMENTO



OPORTUNIDADE DE TRABALHO

CONSULTOR DE VENDAS

Descrição do cargo:

É atento e dedicado com o cliente, não bate de frente com as opiniões;
Realiza o atendimento na loja, registrando a movimentação e o pagamento de produtos;
Auxilia o cliente a embalar os produtos comprados;
Apoia na manutenção e reposição de produtos;
Contribui com a recepção e controle para abastecimento do estoque;
Verifica a organização do balcão de atendimento, de forma a oferecer ao cliente uma excelente experiência de compra.

Habilidades/conhecimentos necessários:

Ensino médio completo;
Experiência em atendimento ao cliente.

Detalhes:

Responsável por auxiliar as atividades em geral da loja se relacionando com todas as áreas;
Fazer e controlar a reposição de todos produtos da loja;
Contribuir para atingimento das metas de vendas conforme estabelecido;
Receber as mercadorias da loja, conferir a quantidade de produtos com a nota fiscal;
Auxiliar outras áreas a identificar e/ou diagnosticar problemas específicos aos produtos;
Oferecer ao cliente uma excelente experiência de compra, sugerindo vendas e operando caixa;
Vistoriar os grupos de acessórios do setor, realizar a contagem de mercadoria conforme escala;
Organizar balcão de atendimento, realizar a etiquetagem dos produtos, participar da montagem de campanhas, recepcionar as mercadorias para abastecimento do estoque.

Remuneração:

R\$ 2.088,43 + VR de R\$ 7,58/dia

Horários:

7h às 15h20
10h às 18h20
11h40 às 20h
13h40 às 22h

Escala:

Segunda a sábado, com domingos alternados.

Benefícios:

Seguro de vida, cesta natal, material escolar, conte comigo, desconto Tok&Stok (20%), desconto em lojas selecionadas da Chilli Beans (20% em óculos de grau e 10% em óculos de sol), programa gestacional "amor de mãe", kit núpcias e kit bebê (desconto de até 50% em itens), Plano odontológico e Gympass, Ticket Alimentação R\$ 85 fixo elegível após cumprir experiência de 90 dias, VT (valor pago conforme sugestão preenchida pelo colaborador)

Localização:

RODOVIA SC 401, JOSÉ CARLOS DAUX, S/N SACO GRANDE - FLORIANÓPOLIS - SC CEP: 88032-005
O contato para inscrição nas vagas é: equipeselecao@tokstok.com.br

A OPORTUNIDADE PODE SER FECHADA A QUALQUER MOMENTO



OPORTUNIDADE DE TRABALHO

VENDEDOR DECORADOR

Habilidades/conhecimentos necessários:

Conhecimento/interesse em projetos de interiores e decoração;

Experiência no varejo com vendas/metras;

Habilidade em negociação e tratativa com cliente;

Boa comunicação verbal e escrita;

Ensino superior completo ou cursando - Arquitetura, Design, Moda, Publicidade e Propaganda, Marketing, Administração, Gestão Comercial, entre outros.

Descrição cargo:

Vistoriar o setor/ambientes de responsabilidade e corresponsabilidade;

Adequar a decoração e ambientação do seu setor conforme book de tendências;

Apoiar na execução das campanhas sazonais e vitrine;

Executar a etiquetagem de preço, comunicação visual/informativa e manutenção dos produtos em seus ambientes;

Verificar luminotécnica e efetuar as devidas correções;

Controlar faltas e quebras de produtos em seus ambientes para reposição;

Participar da reunião diária, semanal e mensal de resultados com o Supervisor de Vendas e Gerente de Loja; Registrar em planilha as vendas não efetuadas e análises do atendimento diário e apresentar ao Supervisor de Vendas;

Analisar as vendas diárias no ranking de vendas e apresentar resultados do dia;

Abordar os clientes cordialmente;

Oferecer e elaborar projetos, além de realizar orçamentos de venda;

Atender Arquitetos e Decoradores;

Atender lista de casamento, abertura, fechamento e convidados;

Efetivar e acompanhar serviço de pós-venda;

Participar e acompanhar a reunião de produto novo e montagem de produto;

Realizar requisição e devolução de produtos.

Remuneração:

R\$ 2.099,59 + VR de R\$ 7,58/dia

Horários:

7h às 15h20

10h às 18h20

11h40 às 20h

13h40 às 22h

Escala:

Segunda a sábado, com domingos alternados.

Benefícios:

Seguro de vida, cesta natal, material escolar, conte comigo, desconto Tok&Stok (20%), desconto em lojas selecionadas da Chilli Beans (20% em óculos de grau e 10% em óculos de sol), programa gestacional "amor de mãe", kit núpcias e kit bebê (desconto de até 50% em itens), Plano odontológico e Gympass, Ticket Alimentação R\$ 85 fixo elegível após cumprir experiência de 90 dias, VT (valor pago conforme sugestão preenchida pelo colaborador)

Localização:

RODOVIA SC 401, JOSÉ CARLOS DAUX, S/N SACO GRANDE - FLORIANÓPOLIS - SC CEP: 88032-005

O contato para inscrição nas vagas é: equipeselecao@tokstok.com.br

A OPORTUNIDADE PODE SER FECHADA A QUALQUER MOMENTO